

编者按:为了更好地适应地勘体制改革的需要,促进商业性地勘工作的发展,本刊拟辟专栏就商业性地勘工作展开探讨。商业性地勘工作涉及面广,诸如地质勘查技术服务、地质成果及矿权转让、矿业市场运营、地勘及矿业资本市场、勘查风险投资等问题都值得深入研究。本期特刊登安徽省首例矿权成功转让案例,以飨读者,并起到一个抛砖引玉的作用。本刊热忱希望广大热心的读者、作者围绕商业地勘工作的有关问题展开讨论,发表文章,刊登信息(如矿权转让、项目引资等),充实这一栏目,共同为商业性地勘工作的发展推波助澜。

努力开拓地勘市场 促进地勘单位经济发展

牟立品

(安徽省地矿局 321 地质队,铜陵 244033)

[中图分类号]F407.1 [文献标识码]A [文章编号]0495-5331(2001)04-0027-02

地勘经济

安徽地矿局 321 地质队是新中国成立后最早组建的地勘单位,自 1952 年建队以来,在铜陵及周边地区先后发现有色、黑色、非金属、能源、贵金属矿产 42 种,勘查大中型矿床(点)200 多处,求得储量的矿种 17 个,矿产地 70 多处,探明了大中型矿床 11 个,先后找到了铜官山、铜山、狮子山、凤凰山、老鸦岭、大团山、冬瓜山等铜矿床,以及朝山、包村、焦冲等金矿床,累计提交铜金属量 350 多万 t,金 120 多 t,银 1600 多 t,硫铁矿矿石 2 亿多 t,为铜陵有色金属工业基地和铜陵市的兴起,为国民经济和社会发展作出了重大贡献,是一个具有光荣历史的地勘单位。1991 年国务院四部委授予 321 地质队“全国地质勘查功勋单位”。

目前,全队在职职工 999 人,离退休职工 650 人,在职职工中高级技术职称 27 人,中级职称 157 人,技术工人 700 余人,地质勘查方面仍保留了一支包括地质、水文、物化探、化验测绘、探矿等专业齐全的队伍。

1 大胆改革,调整结构,形成三业互动的经济格局

80 年代末期,我们首先采取分流富余人员,利用闲置设备组建机械厂、汽修厂、建筑公司、服务公司等安置型的延伸性产业;利用闲置厂房土地大胆

引进人才,贷款筹资兴办了胶带厂、塑料厂等“新型”产业,初步形成了一定规模的多种经营企业。二是发挥探矿技术优势,进行勘查手段分流,组建工程勘查施工队伍,主动进入市场,设备不断更新,功能逐步拓展,并不断扩大在本地和江、浙、沪等地区的市场份额。三是保留一支技术精干、专业齐全的地质技术队伍,承揽国家下达的项目和国家市场、地方投资的地质找矿项目,初步形成了一队三支柱的经营格局。“八五”、“九五”以来,全队生产总值以每年平均 26% 的速度增长,2000 年总收入达 5100 万元,其中多种经营 2000 万元,工勘施工 2100 万元,地质找矿及矿业开发 250 万元,三业良性互动、共同发展。

2 发挥优势,主动进入地质找矿市场

地质工作体制和地质找矿投资体制大变革,既给地质队带来挑战,同时给地质工作带来投资多元化和投资运作市场化的机遇,冲击着地质工作者的思维定势。谁把握机遇,谁就发展。我们在充分认识新形势的基础上,一是正确分析自身的优势,认识到我们还有近百人的地质找矿队伍,有几十年积累的大量的科研、找矿成果,这是一笔极其宝贵的财富,有着很大的潜在价值,也是我们进入市场的基础;二是改组改造地质勘查队伍,使其发展成为独立的地质勘查经济实体,成为生产、管理、经营、开发和科研一体化的综合性实体,变地质匠为地质成果的产、供、销的经营者。融入地方经济,适应市场地质

[收稿日期]2001-06-13;[责任编辑]余大良。

工作的需要;三是调查、分析本地区发展前景和找矿市场容量,提升对地质工作的认识,主动进入市场。众所周知,铜陵地区矿产资源丰富,以矿业立市,除大型国营矿山十余座外,地方矿山也有 200 余座。这些矿山中国营大型矿山多建于建国初期,有的将要闭坑,地方小型矿山资源也逐步枯竭或转入深部,急需接替资源,这就为地质找矿工作提供了良好的商机。另外,过去地质工作只局限于传统的区域地质和地质找矿,随着经济的发展,水工地质、环境地质、农业地质等等也受到重视,这些为地质工作者大显身手提供了用武之地。通过发挥人才资源和地质资源优势,过去 5 年中我们先后为地方勘查矿产地几十处,各类地质项目近百个,共吸收地方资金 1000 余万元,不仅促进了地方经济的发展,也为地勘单位经济发展开辟了新的渠道。

3 依靠法律,促进矿业权市场的发展

矿产资源法的颁布,确立了社会主义市场经济条件下矿产资源的基本法律制度,即矿产资源勘查区块登记制度、探矿权采矿权有偿取得和依法转让制度。矿法的实施,为地勘成果商品化和地勘单位优先采矿提供了法律保证,为地勘单位进入市场提供了前提和条件,也为地勘主体真正成为市场主体地位提供了重要机遇,我们抓住了这一机遇,一方面把现有保留地质成果和探矿权进行转让。另一方面积极在自身登记的探矿权范围内,寻找一些浅而富资源,兴办矿山。

冬瓜山铜矿床是我队于 1966 年发现,经过 20 年的普查、详查、勘探,投入钻探工作量近 8 万 m,投资 2000 余万元,探明铜储量近百万吨,并共生硫、铁、伴生金、银等矿产,是一个大型铜硫矿床。1994

年勘探结束后,铜陵有色金属公司为接替矿山急需,开始与我队洽谈转让问题。经过 6 年的共同努力,随着法规的逐步出台、完善,双方按照申请转让、矿权评估、确认、矿床储量确认、签订合同、转让、批准等阶段和程序,并得到了有关部门的指导,终于在 2000 年初以 3280 万元价款转让给铜陵有色公司所属铜都铜业股份有限公司。这是我队乃至安徽省矿权转让的首例。地质队经过 20 年艰苦奋斗得来的地质成果终于变现,有了这笔可贵的资金,我们又用于多种经营企业的改扩建和地质矿产勘查开发,资本得到扩张,雪球越滚越大。而铜都铜业股份有限公司接受了探矿权后经过评估上市扩股,筹资 6 亿多元,为矿山开采筹集了资金,地勘单位和矿山企业实现了双赢。

我队在探索地勘工作走向市场的过程中,取得了一定的效果,促进了地勘经济的发展,我们深深地认识到,这一进程实际上是如何把技术、成果转化为资本,并合理地运营这些资本,使地质队能持续地生存下去,发展起来的问题。在探索中也深深感到,地勘单位的发展仍然是十分艰难的,由于地勘单位长期的事业性质,决定了它没有一定的资本积累,更无法进行资本扩张,仍需要国家一定的政策和资金支持;由于矿山部门和地方无偿利用国家资源的惯性,对于矿业权流转的认识还必须学习提高,地质工作商品化还将经历一个不断完善规范有序的过程,再加上找矿工作是一个周期性长、科学探索性强的工作,寻找一个可供开采的矿产基地,往往要几年乃至一二十年无数人的艰辛劳动,这种地质商品生产的投入产出的效益风险极大,地勘单位作为生产者很难承受这种风险,因此地勘单位的企业化将是渐进的过程。

消息 几 则

* 5 月 26 日,福建省首次拍卖罗源县凤山镇岐余山矿公一号花岗岩矿采矿权,拍得 141 万元。

* 5 月 28 日,河北省举行了首次探矿权招标活动,经过投标、开标、评标等工作,武安市明星经贸有限公司、武安市采矿有限公司和赵元的先生分别获得武安市上团城、武安市玉泉岭和武安市白家庄村北 3 个探矿权招标单元的探矿权,中标价分别为 5.91 万元、3.2 万元和 12.58 万元。

* 5 月 28 日,西北有色地勘局与陕西龙门钢铁总厂签订了大西沟铁矿探矿权转让合同,合同金额达 1100 万元。

* 5 月 31 日,河北省举行了首例采矿权拍卖活动,此次拍卖的河北省鹿泉市黄岩西山建筑石料用灰岩矿床第 1 矿段的采矿权,出让期为 5 年,拍得 150 万元。